國立台灣科技大學 114學年 第2學期　課程大綱

Spring 2026 NTUST Course Outline

授課教師：凱達西

Instructor:D'Arcy Caskey

課程名稱：全球行銷與談判技巧

Course Title：Global Marketing and Negotiation Skills

2026/11/3

課程代號： 3T7706701 Course Code 學分數： 3 Credits	必選修：選修/半學年 Required/Electve:Elective/Half Yr. 先修課程： Prerequisites
節次教室： 二678;管一102 Time/Location	
專業核心能力： Core Professional Competencies	
課程網址： Course Website	https://nol.ntu.edu.tw/nol/coursesearch/print_table.php?course_id=700U0010&class=&dpt_code=7000&ser_no=30373&semester=114-2&lang=CH
課程宗旨： Course Objectives	700 U0010
課程大綱： Outline of Lectures	台大課程
授課方式： Method of Instruction	講授 Lecture：% 分組討論 Group discussion：% 案例研討 Case study：% 操做練習 Practical exercises：% 講授 Lecture：%
教科書： Textbooks	
參考書目： References	
修課須知： Notice	
評量方式： Grading	
備註說明： Notes	