國立台灣科技大學 114學年 第2學期　課程大綱

Spring 2026 NTUST Course Outline

授課教師：劉必榮

Instructor:Bih-rong Liu

課程名稱：談判理論與實務

Course Title：Negotiation: Theories and Practices

2026/11/3

課程代號： RD5082701 Course Code 學分數： 2 Credits	必選修：選修/半學年 Required/Electve:Elective/Half Yr. 先修課程： Prerequisites
節次教室： U2(E1-306) U3(E1-306) Time/Location	
專業核心能力： Core Professional Competencies	整合基礎理論與實務訓練，縮短學用落差，厚實技術之能力。 建立國際視野並加強國際交流，具前瞻性與國際化的宏觀跨領域視野。 培養良好領導、管理及溝通協調能力。
課程網址： Course Website	
課程宗旨： Course Objectives	透過理論的介紹與個案討論，讓學員能夠掌握對內、對外談判的理論，並且發展實際談判的能力。
課程大綱： Outline of Lectures	這是一個兩學分、36小時的談判課程，內容包括課堂講授、工作坊、分組報告以及談判演練。課堂上將討論談判的六大主題: 談判的結構、談判的籌碼、談判戰略、談判兵法、談判的社會心理學分析，以及跨文化談判。全班將分成六組，每一組在學期結束時必須提出一個個案分析的課堂報告，作為這門課的成績。
授課方式： Method of Instruction	講授 Lecture：% 分組討論 Group discussion：% 案例研討 Case study：% 操做練習 Practical exercises：% 講授 Lecture：%
教科書： Textbooks	
參考書目： References	
修課須知： Notice	
評量方式： Grading	
備註說明： Notes	